

金价站上“千元高岗” 过山车行情或将重演

◎本报记者 涂艳

9月8日,国际金价盘中最高攀至1007.50美元/盎司,这是一年半以来金价第三次冲破“千金顶”。横盘三月后的冲千来得猛烈而有序,而投资者最为关心的便是登上千元的心里关口后,黄金后市是继续突破历史高点还是稍作逗留掉头向下呢?

多重诱因推升9月金价

横盘三个月后,国际金价终于“不负众望”地在9月爬到一千美元以上,继续推升市场对黄金牛市的强烈预期。在今年2月初最高达到1005美元之后,黄金在6月曾冲千失败,而在进入九月第一周,金价突然以井喷之势大涨,三个交易日就大涨了51.2美元,并最终在周二盘中最高冲至历史次高点1007.50美元/盎司。

“美元指数下跌是直接诱因。”有机分析师认为。从美元指数K线图附近可以看到,8月初起指数就在78附近震荡徘徊近一个月,而在9月8日当日的最低点达77.04,创下了2008年10月以来的新低。受美元走疲提振,黄金价格顺利突破心里价位1000美元。

而银行分析师则认为,黄金的投资性需求是推升金价9月上涨最实在的因素。“SPDR上周的持仓量环比增加了2%,达到15.9吨左右。”兴业银行资金运营中心资深黄金分析师蒋舒表示。作为投资性需求的指标,黄金ETF的增仓举动对黄金价格的推升有主要影响。“另外,ETF增仓也体现了投资者投机情绪的加重,也有一定的示范效应。”工行浦东分行贵宾理财中心理财师李吉认为。

另外,进入9月份黄金的消费旺季,实物金的需求量增加也成为了客观上推动多头做高金价的因素之一。据世界黄金协会统计数据显示,09年第二季度的全球黄金珠宝需求量较08年同期下降22%,但同期中国内地的需求却增长了6%。

但也有分析师认为,本次黄金的上涨不是依赖于商品的上涨抑或美元的下跌,而属于黄金独立的涨势,并且随之带动了其它大宗商品的上升,并打压了美元。

“全球经济尚未有明显转暖迹象,美国通胀水平还是负值,没有基本面的支撑,此次的1000美元可以说只是个心理关口的突破,诱因还可能多依赖于投机需求。”蒋舒分析。

后市走高或难得支撑

除了本月的次高点,国际金价在历史上还有两次跃过1000美元的记录。第一次是至今没有被突破的08年3月17日的1032美元,第二次则是今年2月20日的1005美元。而此次黄金价格的发力是否意味着黄金牛市的再次到来?

对此,多位市场人士表示了谨慎。“没有基本面的支撑,黄金很难有实质性动力冲击更高点,此次冲千或许心理上的影响要大于实质。”蒋舒认为。“至少需要看到美国通胀水平由负转正,而期待由中国的通胀提前启动本国的一轮黄金牛市更是不值得期待的。”

“我也比较谨慎,觉得和黄金成本300多美元相比,如今1000多美元的黄金价格既没有通胀避险的需求支持,也没有全球经济回暖支撑,实物金的购买力也不足以将金价推高超过历史高点。”李吉还是建议投资者谨慎操作。

而也有机构认为,今年9月是黄金创出历史新高的良机,2001年以来的统计显示,金价的旺季通常在9月始,直至次年的2月结束,而淡季则在每年的6月至8月份。本轮突破发生在旺季刚开始的9月份,接下来的6个月里都是金价上升的旺季,因此从季节性看金价的上行还有非常充足的时间。

威尔森首席分析师杨易军表示:“最近金价在940-960美元区间整理,这表明此次上涨的起点要高于上次突破1,000美元时的起点。”

世界黄金协会则认为,金价在一段时间内都保持稳定并再次“冲千”,证明了黄金需求市场的多样性,使价格不受任何单一或单一国家价格浮动的影响。“投资者日益把黄金作为一种资产类别对待,以适度降低风险。”世界黄金协会大中华区总经理王立新指出。同时,由于人们担心股市近期的上扬能否在短期内持续,又促使黄金的保值功能更被看好。此外,一些经济学家预测,由于政府采取措施刺激经济,通货膨胀预期也随之上升。因此作为能有效对冲通货膨胀的黄金,虽然其价值可能会在短期之内有所变化,但在保存购买力方面表现稳定,也是此次黄金上涨的短期因素之一。

黄金产品投资热情被引爆

◎本报记者 涂艳

金价历史上第三次冲破1000美元给普通黄金投资者带来了较大震动,而机构也随之而动,各项黄金投资产品随即也被引爆。

“随着黄金价格的波幅加大,黄金T+D投资者的热情也恢复了不少。”兴业银行资金运营中心蒋舒透露。每周都给客户做周评和定期讲座的他发现,今年6月黄金价格冲千失败后,横盘整理的微小波动对做杠杆的投资者来说确实没有太大吸引力。“在本月的连续上涨之后,不论趋势性客户还是短线客户的交投都更加频繁了。”他补充道。

现在,国内多家银行已经开办或开始试点黄金T+D业务,基本杠杆都定在15%(7倍左右),“由于黄金T+D可以做空,在金价重上1000美元后就有做空的机会了。”投资者小岳表示。

而对于风险承受能力较低的一



般交易性客户来说,银行纸黄金也是很好的选择,且我国银行的信用保障让投资者免除了纸黄金不能提取实物金的担忧。“对于近日操作纸黄金的客户来说,我们建议尽量谨慎,逢高获利了结。1000美元需要更实质的基本面支撑才能获得继续上攻的动力。”工行浦东分行贵宾理财中心理财师李吉建议。

另外,从黄金的双胞胎兄弟“黑金石油”的近日走势来看,石油价格并没有突破前期高点,仍处于高位盘整蓄势向上的阶段。从黄金和石油的联动表现来说,黄金此次的独自发力略显配合不足。而在9月8日冲千成功之后,国际现货黄金价格已经连续在10日和11日从关口跌落,千元关口更加成为行情继续的争议。“金价昨日收盘低于5日均线,金市在面临着千元关口时还是出现一定多空分歧,累计的过快涨幅引发了部分多头的获利回吐。”业内有专家认为。

另外,黄金价格的飙升对于实物黄金的投资者来说更是一个好消息。而对于他们来说,专家认为,多数实物金投资者购买黄金的出发点在于抗通胀保值或避险,而金价突破1000美元/盎司对手中既持黄金的投资者来说没有直接影响,可以考虑继续持有,若金价继续向上突破可以考虑部分回购、部分继续持有。“而对于有黄金定投习惯的投资来说,可以适当考虑放慢在此刻高点购买黄金的步伐,毕竟实物金投资最好不要超过家庭总资产的10%,定投也可以择机在年内选购。”农行成都锦城支行金钥匙理财中心理财师张海燕建议。

另据记者了解,近日随着上海世博会的临近,各家银行和机构陆续推出有世博概念的纪念金币或金条等,专家也提示投资者,纪念性金条或金币是不具备黄金投资功能的,如果保值需求购买投资性金条更加适宜。

■市场观察

百余款产品面临集中退市 险企“吆喝”客户赶末班车

◎本报记者 黄蕾 金莘莘

为适应将于10月1日正式实施的新《保险法》要求,百余款寿险产品将于十一前集中退市,其中不乏那些曾经为保险公司带来大笔保费收入的明星产品。就在即将停售前,保险公司近期接连开展促销术,以新产品涨价为由“吆喝”客户抢搭末班车。

老产品面临停售

已有客户接到通知,占全国重大疾病保险市场份额40%以上的中国人寿两款老牌重疾险产品——“康宁终身”和“康宁定期”将于9月底正式停售。几家大型寿险公司新华人寿、泰康人寿、太保人寿也陆续赶在

十一前停售了一批寿险产品。

据记者了解,此次停售的寿险产品主要集中在重疾险、分红险和万能险上。停售的大背景是:根据保监会要求,保险公司对在售产品进行全面清理、自查和整改,从10月1日起,各公司销售的产品都要符合新《保险法》规定。除停售前,一批寿险产品也将以升级版亮相市场。

按照寿险业人士的说法,新《保险法》增加了对投保人的保护,引入了“不可抗辩”条款等内容,因此,更新换代后的产品在承保范围等方面将对投保人更为有利。考虑到保险公司的经营成本及赔付风险因此有所上升,部分寿险新产品价格可能会有所调整,但预计涨价幅度不会太大。如中国人寿升级后的“康宁终身”重

疾险的保障将由原来的两倍增加到3倍,保障的重疾险范围由原来的10多种扩展为20多种,价格将上浮10%到15%。

不着急赶“末班车”

由于新产品存在涨价预期,面对销售人员纷纷对这些要停售的产品进行集中促销,不少消费者也犹豫到底该不该抢搭“末班车”。保险理财专家建议,不同的保险产品,没有可比性,甚至同类型保险产品,也因为构成要素有差异,同样缺乏可比性。消费者首先要从保障角度来考虑购买需求,不能将“停售”、“涨价”等作为投保的前提。因此,尽管面临产品集中退市的情况,但投资者无需着急赶“末班车”。



中宏人寿保险专家告诉记者,此次由于新《保险法》的出台,客观上因为一些条款的变更而使得部分险种的投保范围扩大,因此从保险公司看,其经营成本和承担风险的加大必然导致保费的上涨。“但这并非坏事,所谓‘一分钱一分货’。”增加了保障范围的新保险产品,将在多个方面提高投保人的利益保障力度。同

时,该专家还指出,此次涨价的原因其实还不限于此,“以这次最受人关注的重疾险为例,随着人们生活环境的恶化、工作压力的增大以及一些医疗手段的提升,相关出险概率和成本都有不同程度地提升。”这也是造成部分产品价格上调的原因。

不过也有一些业内人士指出,投资者决定是否要在十一前投保,最终还是要结合自身的情况而定。“如果保障范围适合自己的需求,费率方面又比后面推出的保险有优势,不妨现在就投保。”但投保人也必须看到,涨价的同时,保障范围也在增大。因此是否要赶“末班车”,仍需仔细斟酌。

至于新《保险法》实施后,旧保单是否受到保护的问题,保监会法规部负责人杨桦此前在接受媒体采访时称,按照法律不溯及既往的原则,新法实施后,对新法实施之前的行为不得适用新法,只能沿用旧法。然而出于对消费者权益的保护,争取出台相关司法解释,以确定保护已签订保险合同且合同处于存续状态消费者的权益。